

ESTRUCTURA CURRICULAR DE PROCESO DE INCUBACIÓN DE EMPRESAS (Resultados y objetivos de cada etapa)

	Contenidos obligatorios					Resultado por fase	Objetivo
	1	2	3	4	5		
Generando Ideas, impulsando emprendimientos INDUCCIÓN	Crea e innova	Define tu marca	Conoce tu mercado	Organiza tu empresa Claves para crear un PITCH efectivo	Arma tu plan	CANVAS	Promover procesos de fortalecimiento de capacidades y habilidades en los estudiantes-emprendedores para la identificación, validación e implementación de oportunidades de negocio.
PRE INCUBACIÓN	Investigación de mercado (consumidor, competidor, proveedor)	Proyección de ventas y estrategias de marketing	Gestión operativa en procesos (productos/servicios)	Análisis de costos	Gestión financiera	PLAN DE NEGOCIOS	Inicio de la creación estructural de la unidad productiva para poder realizar operaciones en el mercado.
INCUBACIÓN	Liderazgo	Habilidades Gerenciales	Técnicas de negociación	Comercialización y ventas	Desarrollo organizacional	Constitución y funcionamiento del negocio	Gestión de redes y obtención de capital para producir o expandir su actividad económica.
POST INCUBACIÓN	Graduación de la Incubación					Presentación de producto/servicio	
	Monitoreo, asistencia técnica y networking					Fortalecimiento y operativización	Dar seguimiento a la operatividad, implantación y desarrollo de las unidades productivas.

ESTRUCTURA CURRICULAR DE PROCESO DE INCUBACIÓN DE EMPRESAS (Contenidos obligatorios y optativos)

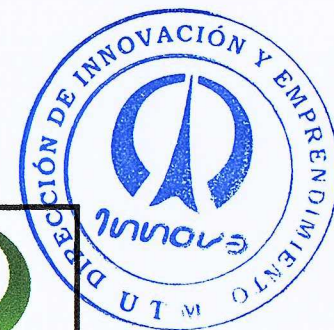
Contenidos obligatorios				
1	2	3	4	5

OPTATIVAS

Generando Ideas, impulsando emprendimientos INDUCCIÓN	Crea e innova	Define tu marca	Organiza tu empresa	Conoce tu mercado	Arma tu plan	Gestión Legal	Notificación Sanitaria	Simulación
PRE INCUBACIÓN	Investigación de mercado (consumidor, competidor, proveedor)	Proyección de ventas y estrategias de marketing	Gestión operativa en procesos (productos/servicios)	Análisis de costos	Gestión financiera	Tributación	Código de barra	Procesos de Testeo
INCUBACIÓN	Liderazgo	Habilidades Gerenciales	Técnicas de negociación	Comercialización y ventas	Desarrollo organizacional	Búsqueda Fonética-Registro de Marca	Código SIMAR	Línea Gráfica
POST INCUBACIÓN	Monitoreo, asistencia técnica y networking					Networking	Rueda de negocios	Espacios de financiación



SERVICIOS DE LA INCUBADORA EN CADA ETAPA DEL PROCESO DE INCUBACIÓN



PRE INCUBACIÓN 3 - 12 meses

- TUTORÍA/MENTORÍA
- TALLERES
- ASESORÍA
- CONSULTORÍA
- FORMACIÓN
- ENLACES DE NEGOCIOS

*Soporte y capacitación
PLAN DE NEGOCIOS*

INCUBACIÓN 12 meses

- CREACIÓN/CONSTITUCIÓN DE LA EMPRESA
- TUTORÍA/MENTORÍA
- ASESORÍA
- FORMACIÓN
- ENLACES DE NEGOCIOS (Promotores, inversores, etc.)
- CONTACTOS (NETWORKING)

*Desarrollo de capacidades, habilidades y
estrategias para la operación de una empresa*

POST INCUBACIÓN 12 meses

- NUEVOS CLIENTES
- MERCADOS POTENCIALES
- CONTACTOS (NETWORKING)
- INTERNACIONALIZACIÓN

*Fortalecimiento y operativización.
Monitoreo de supervivencia de la empresa*



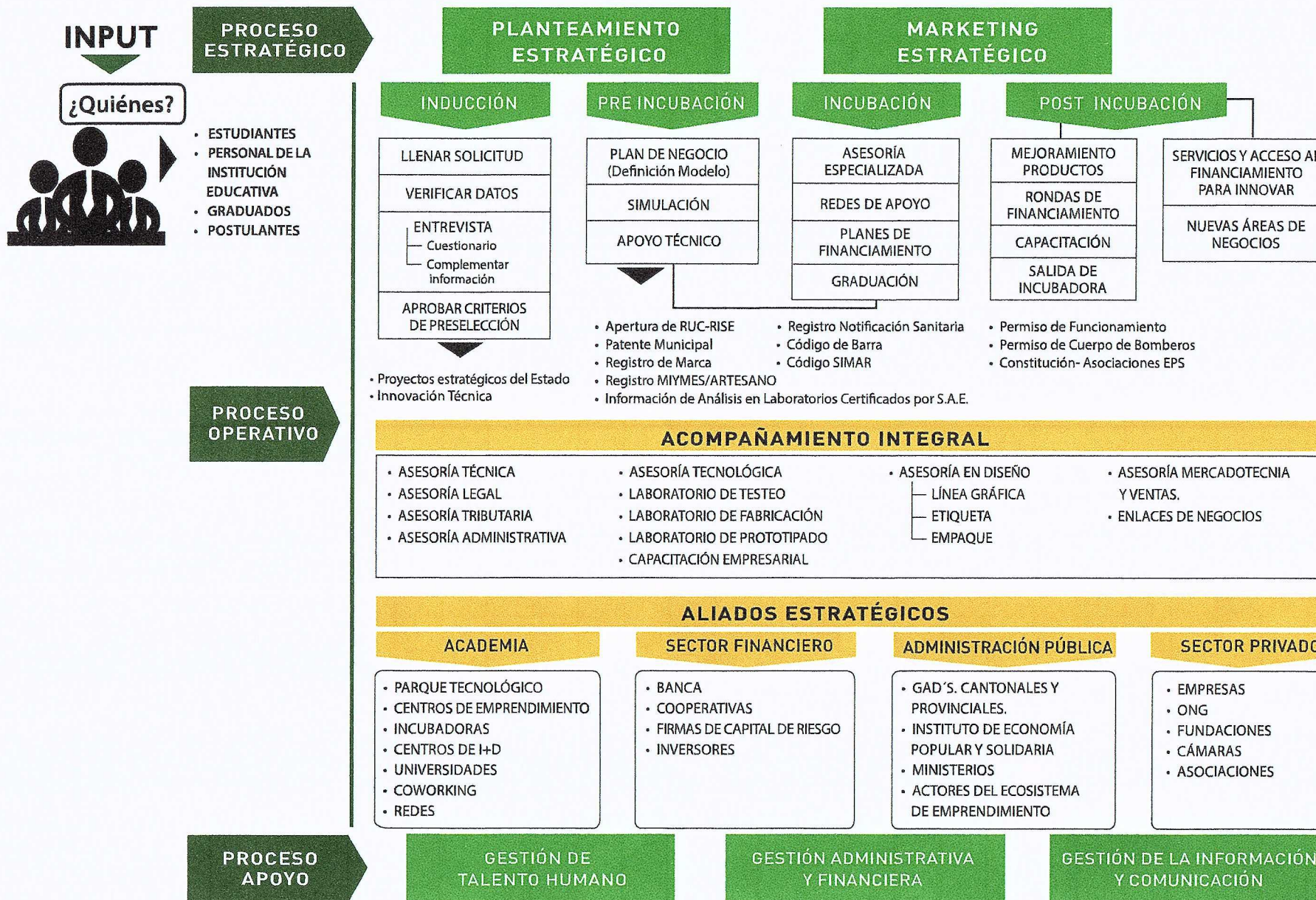
UNIVERSIDAD TÉCNICA DE MANABÍ

DIRECCIÓN DE INNOVACIÓN Y EMPRENDIMIENTO "INNOVA UTM"

Crea, transforma y emprende



MAPA DE PROCESOS



OUTPUT

EMPRESAS
DE ALTO
DESEMPEÑO

